



«Фармаско» — мировые стандарты диагностики

4 мая в г. Вышгороде состоялось торжественное открытие нового офиса компании «Фармаско» — лидера на украинском рынке в сфере экспресс-диагностики (репортаж об этом праздничном событии был опубликован в предыдущем номере «Медичної газети «Здоров'я України»). Просторное светлое здание, ставшее для ее сотрудников новым домом, гостеприимно распахнуло свои двери и для коллег, партнеров, друзей: в ближайших планах руководства — проведение конференций, круглых столов, тренингов для медицинских специалистов и лаборантов.



Нужно признать, что с медициной основателя компании «Фармаско», кандидата медицинских наук Вадима Николаевича Скопиченко уже давно связывают прочные невидимые нити. Его профессиональная стезя была увлекательной и непредсказуемой: Вадим Николаевич прошел длительный путь от практического врача-пульмонолога и старшего научного сотрудника до главы представительств крупных международных корпораций (Eli Lilly, «ГлаксосмитКляйн»), а затем открыл собственный бизнес, фактически дав старт развитию нового направления на национальном уровне.

Но, как говорят, не бывает бывших врачей, и пример В.Н. Скопиченко — тому подтверждение: он не остается равнодушным и остро реагирует на многочисленные проблемы отечественной медицины. Поэтому наша беседа с Вадимом Николаевичем коснулась не только возможностей, достижений, планов и перспектив развития компании «Фармаско», «рецептов» преодоления трудностей, с которыми ей пришлось столкнуться, но и непростых нынешних реалий отечественной системы здравоохранения.

— *Осветите, пожалуйста, основные вехи истории компании. Из чего родилась идея ее создания?*

— С чего все начиналось? Проработав довольно долго в больших фармацевтических компаниях, я оказался в своего рода идеологическом тупике. Профессиональная деятельность в big pharma — занятие обыденное, рутинное, скучное и однообразное. Кроме того, существующая в них вертикаль — достаточно костная система, для работы в которой необходимы специфические жизненные устои, цели и характер. Постепенно у меня зародилась идея создания собственного бизнеса, и должность главы представительства «ГлаксосмитКляйн» я покинул с ощущением необходимости уйти «в свободное плавание».

Конечно, не обошлось без метаний в разные стороны, однако благодаря удачному стечению обстоятельств я вскоре узнал о существовании абсолютно нового мира лабораторной диагностики, который даже для меня, человека с 12-летним опытом работы в фармацевтическом

бизнесе, являлся далекой незнакомой планетой. В ходе детального изучения данной темы, мониторинга специализированных интернет-ресурсов я нашел сайт одной американской компании — Alfa Scientific Design (к слову, в дальнейшем мы наладили тесное сотрудничество и продолжаем его и сегодня). Помимо тестов на наркотики, на нем был представлен огромный ассортимент диагностических инструментов — для выявления ВИЧ, гепатитов В, С и др.

В 2002 г. экспресс-тесты только получали «прописку» в медицинском мире западных стран. Всего один тест на беременность, существующий на отечественном рынке, не был распространен в аптеках и промотировался недостаточно. Появление «Фармаско» открыло для украинских врачей новые горизонты в сегменте диагностических средств для обнаружения патологических состояний

этого термина не существовало, поэтому для его описания мы использовали определения «струйный» или «струменевый». Когда спустя некоторое время началась активная регистрация таких тестов другими компаниями, они использовали наши регистрационные файлы, копируя их фрагменты (в том числе и терминологию).

Не секрет, что быть пионером — непростая задача: все «шишки» достаются тебе, а риск ошибок очень высок. Вместе с тем это интересно, динамично, увлекательно. Применение экспресс-тестов в практическом здравоохранении предполагает создание соответствующей законодательной базы и методических рекомендаций, утверждение последних на законодательном уровне.

«Лаборатория в кармане», позволяющая врачу оперативно получать ответ и существенно экономить время, в ряде ситуаций,



В новый офис — с новыми надеждами!

непосредственно у постели больного, которые на Западе называют Point-of-Care Diagnostic Testing, и получения ответа на интересующие вопросы в течение всего 5-10 мин. Когда мы проводили переговоры в Министерстве здравоохранения, данная тема вызвала у чиновников, мягко говоря, изумление. Сегодня же такая диагностика является общепринятой, применяется международными организациями, широко используется в Украине. «Фармаско» фактически стала основателем нового направления деятельности в нашей стране, что предполагало ежедневную кропотливую работу с медицинскими представителями, врачами, key opinion leaders (людьми, формирующими общественное мнение) — и так годами.

Мне нравилось быть первопроходцем, двигаться по неизведанному океану. Во время регистрации тестов на беременность, на овуляцию и др. при переводе инструкций с английского языка на русский и украинский даже приходилось придумывать новые слова, чтобы отразить суть использующихся за рубежом терминов. Например, по-английски тест-полоски, которые подставляют под струю мочи, называются meet stream. Эквивалента

без преувеличения, незаменима: при подозрении на острый инфаркт миокарда, в случае территориальной удаленности от ключевых диагностических центров, при отсутствии диагностических инструментов и др.

Шаг за шагом мы двигались вперед. Постепенно были внедрены в клиническую практику тесты для определения гепатитов В, С, сифилиса, гонореи, хламидиоза.

— *Портфель продукции «Фармаско» тогда и сейчас: насколько ощутимы отличия? Сколько игроков в вашей дружной команде?*

— В настоящее время иммунохроматографическая палитра, представленная «Фармаско», содержит практически все существующие в мире экспресс-тесты. Это следующие панели: гинекологическая (на беременность, овуляцию, менопаузу, для диагностики патологических акушерских состояний — DUET®, SEZAM®, ULTRA®, SECRET®, SECRET plus®, SECRET comfort®, SOLO®, SOLO mini®, INEXSCREEN®); нарколологическая (тест SHIPER® на определение наркотиков и их метаболитов в моче); инфекционная (ВИЛ, гепатиты В, С, А, ротавирусная,

аденовирусная, астровирусная, норовирусная инфекции, сальмонеллез, стрептококковая инфекция, грипп, заболевания, передающиеся половым путем); гастроэнтерологическая (хеликобактерная инфекция, лямблиоз, скрытая кровь в кале, острый панкреатит, определение маркеров интестинального воспаления); кардиологическая (кардиомакеры, позволяющие обнаружить острый инфаркт миокарда и нестабильную стенокардию); онкологическая (диагностика новообразований предстательной железы).

«Фармаско» имеет эксклюзивное право дистрибуции финских тестов actim® PROM (для обнаружения околоплодных вод в вагинальных выделениях; потенциальная вероятность микроразрывов плодных оболочек после 35 нед беременности достаточно высока, а ранняя диагностика этого состояния помогает выбрать правильную тактику и избежать неприятных последствий) и actim® Partus (для оценки готовности шейки матки к родам и определения риска преждевременных родов).

Выбор тестов осуществлялся на основании социальной важности, уровне потребностей и спроса. Государство не предоставляет компании дотаций, что, конечно же, предопределяет важность поиска и воплощения в жизнь коммерчески привлекательных проектов.

В целом за 14 лет сделано достаточно много: собран внушительный портфель качественной и востребованной продукции; поддерживаются контакты с поставщиками и осуществляется поиск новых партнеров; происходит трансформация «Фармаско» из компании, которая только покупает-продает, в категорию предприятий, занимающихся производством (в новом офисе предусмотрены большие площади под складские помещения и технологические мощности, функционирует и расширяется платформа для выпуска новой продукции).

В настоящее время коллектив компании — около 100 человек. Для сравнения: в 2003 г. сотрудников было всего 3, а после регистрации первых продуктов в штате появились 4 медицинских представителя. Кстати, они до сих пор работают в компании на позициях региональных менеджеров.

Мы в постоянном поиске, и я надеюсь, что имеющиеся задумки воплотятся в жизнь и увенчаются новыми свершениями.

— *С какими зарубежными производителями налажено сотрудничество?*

— В числе наших партнеров: Orgenics Ltd из Израиля (прародина экспресс-тестов), японская компания Alere — лидер в сегменте быстрой диагностики Point-of-Care, предприятия из США, Испании, Китая, Кореи. Список стран чрезвычайно обширный.

Примерно 1,5 года назад на аптечных полках появились первые тесты, выпущенные «Фармаско» в Украине. Это наиболее популярные среди наших соотечественников тесты на беременность, инфекционные заболевания.

— *Думаю, к важным историческим вехам следует отнести и недавнее открытие нового офиса «Фармаско». К слову, торжество состоялось в лучших украинских обычаях. А существуют ли необычные традиции внутри компании?*

— Как говорил известный герой мультфильма — Чебурашка, «мы строили-строили и наконец построили». На начальном этапе на месте нашего нынешнего офиса располагался яр с огромным количеством

мусора. За пройденный долгий путь – 2,5 года – произошло кардинальное преобразование, поверьте. Вместе с тем в шутку, что завершить строительство или ремонт невозможно, есть немалая доля истины. Я решил временно приостановить процесс и открыть офис в качестве подарка на юбилей.

Хочу подчеркнуть, что в строительство были вложены исключительно средства компании. Кредитоваться в современных украинских реалиях, с моей точки зрения, – своего рода самоубийство. Существует множество примеров того, как компании возводят прекрасные склады, шикарные офисы... и прекращают свою деятельность. Естественно, хотелось избежать подобных рисков, оправдать доверие коллектива, для которого «Фармаско» является настоящей опорой.

Сейчас здание имеет 4 этажа (вместе с подвальным помещением) по 420 м² каждый. На 1-м этаже находятся производственные мощности, отдельно расположен склад площадью 1000 м².

«Изюминок», которыми, например, славится офис Google, у нас пока нет. Зато «Фармаско» оригинальна в другом. Ее движущая сила – женщины, и когда кто-то из них жлет ребенка, мы искренне радуемся, что одним «фармасенком» станет больше. И, по нашей давней традиции, дарим малышу коляску, которую шутя называем «фармаскомобиль».

– К сожалению, множество любопытных идей, начинаний, стартапов в Украине так и не находят продолжения в силу бюрократии, коррупции, бесконечной череды экономических спадов. Что помогло «Фармаско» с достоинством преодолеть эти испытания?

– Все в жизни – и хорошее, и плохое – от людей. Мне повезло: людей, которые помогали и поддерживали наши начинания, оказалось больше, чем тех, кто мешал. Я благодарен всем, кто работает (или работал, но нашел свою стезю в другой сфере) в нашем коллективе. Плохих людей у нас не было, каждый внес огромный личный вклад в развитие «Фармаско».

– Какой рецепт успеха вы как состоявшийся бизнесмен, известный врач, авторитетный в Украине человек могли бы дать энтузиастам, начинающим собственное дело?

– Самое главное – верить в себя. Просто и быстро ничего не бывает, легкий выигреш может обеспечить разве что лотерейный билет. Но, как говорится в старом анекдоте, «чтобы купить лотерейный билет, надо сначала заработать деньги».

Кроме того, необходимы кропотливый труд, системность. Я не могу сказать, что совершаю чрезмерные усилия для воплощения планов в жизнь, но все же уделяю время бизнесу каждый день, взвешиваю последующие шаги. Иногда просыпаюсь ранним утром и бегу к столу, чтобы записать посетившую меня идею – по изменению структуры компании, перспективном направлении деятельности и т. п. Казалось бы, о некоторых нюансах совершенно не задумываешься, а они неожиданно приходят в голову. Наверно, сказывается многолетний опыт.

– Ваше жизненное правило – ...

– ...ценить семью, тех людей, которые рядом, и стараться никого не обижать.

– Какие, на ваш взгляд, перспективы развития рынка лабораторной диагностики в общемировом масштабе и в Украине в частности?

– В мировом масштабе – блестящие. Во время посещений глобальных

выставок осознаю, что наука движется вперед чрезвычайно быстро, я бы даже сказал – молниеносно. Диагностические инструменты кардинально видоизменяются, уменьшаются в размерах. Полагаю, вскоре они будут представлять собой компактные устройства, оперативно отвечающие на клинические вопросы. Поскольку диагностика тесно связана с лечением, ее усовершенствование повлечет за собой и оптимизацию терапевтических подходов.

Я убежден – будет очень интересно. Хотелось бы пожить подольше, чтобы это увидеть.

– Какие из экспресс-тестов могут применяться на первичном этапе оказания медицинской помощи? Как вы оцениваете современную тенденцию к усилению роли данного звена?

– 80% представленных тестов ориентированы именно на врачей общей практики – специалистов семейной медицины и по оказанию неотложной помощи. Предположим, педиатр, консультируя ребенка с высокой температурой, сразу же может исключить или подтвердить диагноз гриппа, а также идентифицировать подтип заболевания, что предопределяет выбор дальнейшей тактики. С помощью тестов из портфеля «Фармаско» можно установить факт наличия/отсутствия стрептококка в зеве и т. п.

Что касается ситуации в медицине в целом, пока что наблюдающееся перераспределение функций напоминает диалог:

– Давайте будет наступать.

– А куда танки пошлем?

– Один направо, другой – налево.

У руководства страны нет четкого представления, как реформировать систему здравоохранения, чтобы она отвечала современным требованиям. Вчера я прочел, что впервые затраты населения на лечение превысили государственные расходы. Т. е. нерациональный способ хозяйствования в сфере здравоохранения привел к тому, что населению государство в медицинском сегменте уже не нужно.

Я бы хотел, чтобы люди, занимающие высокие руководящие должности, и претенденты на них начинали свой рабочий день с посещения больниц, обхода отделений. Думаю, это оказало бы отрезвляющий эффект и заставило сосредоточить усилия на реальных проблемах, а не утопических проектах. Ведь то, что происходит сейчас, – геноцид, а не защита здоровья людей.

– Осуществляется ли закупка экспресс-тестов в рамках государственных программ? На чьи плечи ложатся расходы по их приобретению?

– В этом году проведено много мелких тендеров. Малыши порциями диагностические средства приобретали областные, центральные районные больницы, медсанчасти, что согласуется с государственным курсом на децентрализацию.

Украина – лидер антирейтинга по заболеваемости ВИЧ/СПИД в Европе. При этом экспресс-тесты на ВИЧ закупаются преимущественно известными международными организациями, такими как Международный альянс по ВИЧ/СПИД, «Врачи без границ», Фонд Клинтона и др., в то время как государственные средства с данной целью не выделяются. Тот факт, что авторитетные зарубежные организации отдают предпочтение и доверяют быстрым тестам «Фармаско», свидетельствует о высоком качестве продукции, представленной компанией



Новоселье офиса «Фармаско»

на рынке Украины. Министерство здравоохранения Украины приобретает соответствующие тесты только для женщин, которые не были обследованы на ВИЧ/СПИД в III триместре беременности.

Увы, эта проблема не единственная – их количество постоянно растет, накапливается, как снежный ком. И помимо ликвидации уже разгоревшихся пожаров, надо смотреть в будущее – уделять внимание здоровью детей, бороться с наркоманией. В США человек не может устроиться на работу, не сдав тест на наркотики, – ни один headhunter не включит его в свой список. В Украине не налажено должным образом обследование даже особых категорий граждан – военнослужащих, сотрудников МВД, СБУ и др. В нашей стране после достижения определенного возраста для проведения теста на наркотики необходимо письменное разрешение подростка. Во многих элитных частных школах Швейцарии, где обучаются дети высокопоставленных лиц, 2-м пунктом в уставе прописано, что администрация учреждения оставляет за собой право в любой момент обследовать ребенка на наличие наркотических веществ в организме.

Компания «Фармаско» по собственной инициативе проводит разъяснительные кампании с привлечением opinion-лидеров, направленные на повышение осведомленности родителей о том, как распознать первые признаки употребления детьми наркотических веществ, информационные акции для школьников, освещающие негативное влияние наркотиков на здоровье. Тесты линейки SNIPER® позволяют в домашних и стационарных условиях обнаружить наличие в организме наркотических веществ и их метаболитов. Для этого достаточно погрузить кассету или тест-полоску в порцию мочи. С помощью SNIPER® удается выявить кокаин, морфин/опиаты, экстази, марихуану, синтетическую марихуану, барбитураты, метамфетамин, бензодиазепины, кетамин, метадон, трамадол (до 12 наркотических веществ одновременно). Важно и то, что тесты линейки SNIPER® доступны, их можно свободно приобрести в аптеке.

Чем дальше в Украине не внедряются меры, призванные улучшить ситуацию в медицине, экономике и т. д., тем выше вероятность, что придется прибегнуть к радикальным вмешательствам. На одном из ключевых государственных постов должен появиться человек, образно говоря, с чистыми руками, в стерильной одежде, с холодным умом и четким осознанием линии перемен. Тогда будет шанс изменить что-то к лучшему.

В это сложное время каждый из нас должен нести персональную ответственность и в меру собственных возможностей помогать стране, протягивать руку помощи соотечественникам. Например, компанией «Фармаско» неоднократно предоставлялась помощь госпиталям Киева, Днепра, Винницы. Для лечения ребят, пострадавших при проведении АТО, были переданы бактериостатические дренирующие повязки Hydrofera Blue®, изготовленные из поливинилалкогольной пены, связанной с органическими пигментами – метиленовым синим и генцианвиолетом. Благодаря микропористой структуре повязки поддерживается негативное давление, что способствует абсорбции экссудата при сохранении влаги в ране. У всех пациентов использование Hydrofera Blue® обеспечило прекрасный результат – раны заживали первичным натяжением, бактериальных осложнений не наблюдалось. Спектр применения бактериостатических дренирующих повязок очень широк – инфицированные раны, участки после ампутаций, пролежни, послеоперационные раны, разрывы тканей и др. Они удобны в использовании в быту, в стационаре, на поле боя. Уверен, каждый военнослужащий хотел бы иметь в аптечке такое средство, однако пока что повязки закупаются только волонтерами.

Наша встреча с Вадимом Николаевичем Скопиченко состоялась 19 мая, в День вышиванки. По собственной инициативе прекрасные национальные наряды одели в этот день и сотрудники «Фармаско». В завершение беседы В.Н. Скопиченко отметил: «Хочется, чтобы украинцы были самой доброй и конструктивной нацией в мире. Не спорю, в сложившихся обстоятельствах сохранять эти качества чрезвычайно сложно – некоторые в силу привычек пытаются грести и выплывать самостоятельно. Однако украинцам важно осознать: достичь цели без единства, сплоченности нации, добра в сердце не получится».

В преддверии профессионального праздника хочется пожелать украинским врачам простых и в то же время важных вещей – мира, здоровья, сил, терпения, успеха, достойного уровня жизни, возможности открывать для себя мир, смелости принимать перемены и ответственности быть их частью, отзывчивости, искренности и душевности!

Будьте счастливы и любимы, дорогие коллеги!».

Подготовила **Ольга Радучич**

Подробнее о возможностях экспресс-диагностики – на медицинском портале «Здоровье Украины ИНФОМЕДИА» (www.health-ua.com) в разделе «Актуальная тема».